

# Club Stratexio

Le monde est à vous



---

 CCI ÎLES DE GUADELOUPE



Guadeloupe

*Opérateur agréé chèque relance export*

# Bienvenue



**Denis LESUEUR**

Président de la Commission  
« Coopération régionale &  
Prospective économique et  
financière » - CCI Îles de  
Guadeloupe

# Bienvenue



**Jacques FAYEL**

Président de la Commission  
« Économie et Finance »

UDE-MEDEF Guadeloupe

# Bienvenue



**Stéphanie LE DÉVÉHAT-PICQUÉ**  
Déléguée Générale @Stratexio

## Stratexio, accélérateur de croissance internationale

Parce que l'international est devenu essentiel au développement des entreprises, les Clubs Stratexio offrent aux dirigeants **un véritable accélérateur de croissance**.

Grâce à **une offre de formation et d'accompagnement** conçue par des chefs d'entreprise autour d'un réseau d'experts et de partenaires, Stratexio propose **un outil opérationnel pour vous aider à aller plus loin**.

Stratexio accompagne les dirigeants de TPE/ PME dans **une démarche d'internationalisation structurée, complète et durable** grâce à son **écosystème spécialiste du commerce international**.



Des résultats concrets  
pour les entreprises qui  
suivent le programme

*Membres fondateurs et partenaires*

## Stratexio, accélérateur de croissance internationale

Déployé depuis  
2017

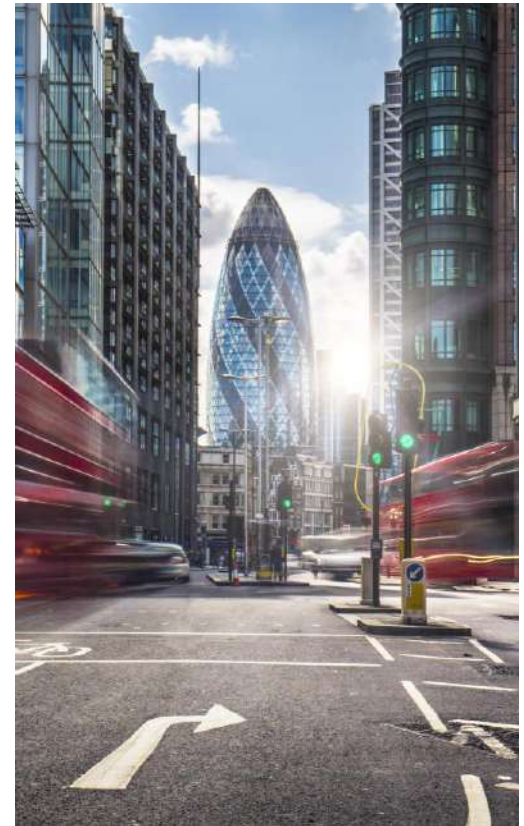
18 clubs actifs  
en région

+130 experts  
référencés à  
votre service

+230 chefs  
d'entreprise  
accompagnés

Un suivi sur  
mesure

Nos clubs : un  
partage unique  
d'expériences  
entre pairs



## Stratexio en chiffres

### Nos résultats

La force de Stratexio, ce sont les résultats obtenus par les entreprises dans leur développement international : **clarification de leur stratégie, augmentation de leur chiffre d'affaires, signature de nouveaux partenariats ...**

**+230**

chefs d'entreprise accompagnés

**4,2 milliards d'€**

CA cumulé des entreprises  
adhérentes

**22 250**

Effectif total des  
entreprises

**93 %**

Taux de fidélisation des  
adhérents au programme

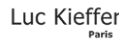
**74 %**

Hausse moyenne du  
CA export

**76 %**

des entreprises ont  
augmenté leur CA export

# Les entreprises adhérentes





# Les entreprises adhérentes



## Formule Club

- **1 revue stratégique** de votre internationalisation et le suivi annuel par votre expert référent.
- **5 journées de formation collective** avec un intervenant extérieur et les 8-12 chefs d'entreprises de votre Club.
- **2 à 3 journées nationales** d'échanges entre chefs d'entreprises autour d'entrepreneurs emblématiques qui ont réussi à l'international.
- Accès à **un réseau de +150 chefs d'entreprises** de PME/ETI exportatrices.
- Accès à **plus de +40 webinaires réalisés par des experts Stratexio** sur des défis du développement à l'international.
- Accès au **catalogue exclusif de +130 experts accrédités Stratexio** et évalués par les entreprises membres de Stratexio.
- Accès aux **avantages partenaires** : Coface, Medef International, Capital Export, Malakoff Humanis... ([découvrir les avantages](#)).
- Accès au **réseau des membres fondateurs** : MEDEF, FIDAL, France Industrie, UIMM, CCI France International...

## Déroulé type d'une journée de rencontre

### Matinée :

**Échanges entre pairs** : chaque dirigeant partage son actualité, ses réussites, l'actualité de son entreprise, ainsi que ses besoins et ses attentes.

**Réflexion miroir & co-développement** : focus sur une problématique d'un membre et réflexion collective pour y apporter des solutions.

**Intervention d'un partenaire** (ex. économiste de la Coface sur grandes tendances macro-économiques responsable de zones CCE, etc..).

### Déjeuner :

Déjeuner autour d'un **partenaire ou d'un expert qui vient partager son expérience à l'international.**

### Après-midi :

**Un expert Stratexio intervient sur l'un** des sujets retenus par le Club en fonction des problématiques et attentes des membres.

## Exemples d'expertises proposées

- Optimiser son développement international : passer d'une démarche opportuniste à une démarche offensive et proactive
- Revoir sa stratégie et préparer le rebond.
- Animer ses réseaux de distributeurs.
- Les modes d'entrée pays.
- Optimiser / manager ses forces commerciales à l'international.
- Repérer et développer efficacement les marchés internationaux.
- Risques et contrats à l'international.
- Croissance externe.
- Atelier coaching linguistique : Négociier et prendre la parole en public en anglais.
- Optimiser sa logistique et sa supply chain à l'international.
- Les nouveaux outils digitaux de l'export.
- Réorganisation son système commercial export.
- Décider dans un monde mouvant
- Stratégie marketing digital.
- Financement du développement international.

## Accès aux avantages partenaires



**Avantages tarifaires sur la solution d'assurance « voyage d'affaires »**



**Adhésion gratuite pour une année**



**- 15% sur le taux de prime de la première année de police d'une nouvelle assurance-crédit. \*offre soumise à conditions.**



**Un audit exhaustif et gratuit des aides et subventions publiques disponibles pour vos projets de développement à l'international**



**Conseils sur le volet juridique à l'international**

## Vie du club

- **Rythme et vie du club**  
**5 réunions collectives + interclubs / réunions informelles**
- **Format des journées au choix**  
**journée 9h-18h à ajuster en fonction des contraintes**
- **Lieu des réunions au choix**  
**CCI Îles de Guadeloupe / UDE-MEDEF Guadeloupe / Entreprises**
- **Règles d'échanges et de partage**  
**Confidentialité / transparence / bienveillance**

## Témoignage - Entreprise



**Valérie RENARD**

Directrice générale de Caplain Machine  
Membre du Club Paris

## Témoign – Expert et animateur de Club



**Arnaud LEURENT**

Associé Fondateur ALL WINDS

Groupe SALVEO

*Expert / animateur / référent*



## Tarif et Financement du programme

**Tarif annuel / entreprise : 4.500 € HT**

**Plusieurs aides sont à disposition des entreprises pour financer le programme de formations Stratexio :**

- **CHÈQUE RELANCE EXPORT** : L'adhésion au Club est sous conditions éligible au dispositif d'aide du Plan de relance export de l'Etat français pour les PME-ETI françaises via un « Cheque Relance Export » à hauteur de 2 000 € une fois la prestation réalisée.
- **FONDS FORMATION (OPCO)** : Les frais de formations collectives (4 500 € HT) peuvent être pris en charge partiellement, de 1 200 à 2 000 € HT voire l'intégralité en fonction des organismes.
- **BPI EXPORT / ASSURANCE PROSPECTION** : La formation peut être prise en charge partiellement si la demande est réalisée avant le début du programme. En fonction des thèmes traités, les frais de consultants experts peuvent être pris en charge dans l'AP/BPI export.
- **SERVICES FISCAUX** : Il est possible de déduire de ses impôts un crédit d'impôt pour la formation des dirigeants d'entreprise : Programme annuel : 42 heures.
- **CONSEIL REGIONAL OU CCI INTERNATIONAL REGIONAL** : Les frais de consultants experts (1 500 €/jour) peuvent être pris en charge par certains programmes régionaux.
- **CERTAINES FÉDÉRATIONS PROFESSIONNELLES, AIDES PUBLIQUES ...**

## Prise en charge du programme (Aide régionale)



**Raïssa GOUBIN KERN**  
Conseillère International, CCI îles de  
Guadeloupe

## Echéances suivantes

- **Date limite de dépôt des dossiers de candidature : 20/12/2021**
- **Première réunion de Club : Janvier 2022**

## Questions / réponses

## Contacts et informations



**Dorian DALL'OMO-PARTOUCHE**  
Chargé de l'animation et du support réseau

+33 7 66 19 64 60  
*ddallomopartouche@stratexio.fr*

**Carole THÉOBALD**

Responsable du Pôle International

**CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE  
DES ILES DE GUADELOUPE**

D.A.E.T. – Direction Appui aux Entreprises et aux Territoires

E-mail : [c.theobald@guadeloupe.cci.fr](mailto:c.theobald@guadeloupe.cci.fr)

T. 05 90 93 76 47

Hôtel Consulaire – Rue Félix Eboué

97159 POINTE-A-PITRE Cédex

[www.guadeloupe.cci.fr](http://www.guadeloupe.cci.fr)