Avec le C.F.A. de la CCI IG, vos compétences sont assurées!

Centre de Formation d'Apprentis









ATTACHÉ(E) COMMERCIAL

Dispensée sur 13 mois en contrat d'apprentissage.

OBJECTIFS PROFESSIONNELS

- Acquérir les compétences et les techniques indispensables pour exercer le métier de Commercial.
- Négocier à haut niveau de décision, avec autonomie et sens de responsabilité.
- Gérer un secteur de Vente.

CONTENU PEDAGOGIQUE:

3 BLOCS DE COMPETENCES:

BLOC₁

PREPARATION, ORGANISATION ET MISE EN CEUVRE DES ACTIONS COMMERCIALES.

BLOC 2

NEGOCIATION ET REALISATION DES VENTES DE PRODUITS/SERVICES DE SON ENTREPRISE.

BLOC 3

GESTION DE LA RELATION CLIENT ET REPORTING DE SON ACTIVITE COMMERCIALE.

EVALUATION PROFESSIONNELLE

MEMOIRE ET SOUTENANCE.

PROFIL DES PARTICIPANTS:

• Cette formation s'adresse aux jeunes de 18 à 29 ans, pouvant justifier d'un Bac validé et titulaire du permis B (ou s'engager à le passer durant l'année).

CERTIFICATION / DIPLOMES ATTENDUS:

- Diplôme reconnu par l'Etat « Attaché Commercial » enregistré au RNCP de niveau 5 (Bac+2).
- Code(s): NSF 312T / RNCP 36022.

COÛT DE LA FORMATION:

• Coût de la formation pris en charge par l'OPCO de l'entreprise dans le cadre du contrat d'apprentissage.

LES PLUS DE LA FORMATION:

- Complète et pratique sur 13 mois.
- Dispensée par des formateurs issus du milieu professionnel.

POUR ALLER PLUS LOIN:

Débouchés et poursuite d'étude / Taux de réussite Durée des études / Dates / Inscription et recrutement Accessibilité

Rendez-vous sur https://www.guadeloupe.cci.fr









